RAPPORT DE FORMATION SUR LA GESTION FINANCIERE D'UNE ENTREPRISE AGRICOLE

Du 27 au 29 Novembre s'est tenu au CAFAB la onzième session de formation de l'année 2025. Cette session est animée par Charles HIOUGAN responsable du centre CADETE. Trois grands thèmes ont été développés au cours de cette session à savoir :

- ✓ La gestion financière familiale
- ✓ La gestion du temps
- ✓ La gestion des conflits.

A travers le thème sur **la gestion financière**, le formateur a amené les participants à pouvoir évaluer les charges financières par rapport au volume de travail a effectué afin d'équilibrer les charges financières par rapport au revenu. Ce thème vise à amener les participants à optimiser l'utilisation rationnelle des fonds tout en minimisant les risques pour assurer une stabilité financière à long terme pour le bien être de la famille.

Concernant **la gestion de temps**, le formateur a instruit les participants de planifier ou programmer leur activité en vue d'optimiser leur temps, améliorer la productivité et réduire le stress. Pour cela, les producteurs doivent recenser les activités à réaliser et les classer par ordre de priorité (activités importantes et obligatoires, peu importantes, et moins importantes) en suite faire une planification c'est-à-dire structurer sa journée ou sa semaine… , organiser son travail ou ses activités pour gagner en efficacité. Les entrepreneurs doivent aussi savoir confier certaines tâches à leur collaborateur et ils doivent éviter les distractions. En conclusion, un entrepreneur doit tenir compte des 4P à savoir : Prioriser, Planifier, Préparer et Réaliser.

En fin sur **la gestion des conflits**, le formateur a fourni aux participants les compétences techniques et stratégies nécessaires pour identifier, comprendre, prévenir et résoudre les désordres ou malentendus de façon constructive. L'objectif est d'amener les participants à transformer les situations conflictuelles en opportunité d'amélioration et de collaboration. Pour y parvenir, toute personne doit développer certaines aptitudes à savoir : la passion, l'amour, la maitrise de soin la gestion de ses propres émotions, l'esprit d'équipe, l'écoute active, l'utilisation de la communication non violente, la maitrise des techniques de négociation.

L'animation active de cette session de formation repose sur un mélange de méthode andragogique et des techniques comme les brise-glaces, les discussions de groupe, les partages d'expérience, l'étude de cas, le brainstorming et étude de cas.

Fait à Sokodé le 10/12/2025

Le Directeur Exécutif

GAZARI Latifou

ANNEXE





Déroulement de la session



Intervention de Directeur Exécutif



Etude de cas